

LE 10 REGOLE D'ORO PER ACQUISTARE LAVORAZIONI MECCANICHE A PREZZO TARGET

1

DEFINIRE LE PRIORITA':

Scegliere i fornitori e i codici da analizzare

2

RACCOGLIERE INFORMAZIONI SUL FORNITORE:

N° dipendenti, conto economico, parco macchine, n° turni, ...

3

RACCOGLIERE INFORMAZIONI SUL PRODOTTO:

Disegno e specifiche, costo MP ed andamento, fasi processo produttivo, tempo ciclo, € ora macchina,...

4

CREARE CONCORRENZA E DEFINIRE IL BEST PRICE:

Rdo per scompo costi e per lotti differenti a + fornitori

5

VALUTARE COERENZA PREZZI DEL FORNITORE SU CLUSTER DI PRODOTTI:

Definire le opportunità di revisione prezzi

6

DEFINIRE UN TARGET PRICE NEGOZIALE REALISTICO:

Utilizzare il modello FULL COST (MP, PROCESSO, CF, UTILE) per definire un prezzo per lotti di acquisto

7

COINVOLGERE IL FORNITORE:

Per ottimizzare i costi dei prodotti

8

PREPARARE LA TRATTATIVA:

Argomentare il target, definire la tattica, creare un BATNA (Best Alternative To Negotiate Agreement)

9

CONSUNTIVARE I RISULTATI E DEFINIRE LE LESSON LEARNED:

Quali sono stati i punti di forza e le criticità

10

DEFINIRE IL PIANO DI MIGLIORAMENTO SUCCESSIVO:

Cogliere nuove opportunità di riduzione costi

Vuoi approfondire l'argomento e migliorare le tue competenze?
Iscriviti al corso **ACQUISTARE LAVORAZIONI MECCANICHE A PREZZO TARGET**

<https://www.valeoin.com/corsi-di-formazione/corso-a7-acquistare-le-lavorazioni-meccaniche-a-prezzo-target/>